

Kundansvarig säljare till Broson Steel

Arbetsbeskrivning

Välkommen till Broson Steel AB, företaget som älskar att göra affärer med stål.

Vi söker nu en erfaren säljare som kommer att vara kundansvarig för ett antal kunder med fokus på att utveckla både befintliga och nya affärer. Är du en relationsbyggare med intresse för affärer och människor? Då är det dig vi söker!

För att lyckas i rollen som kundansvarig säljare

Du förväntas bygga relationer med kunder genom kundbesök där du identifierar kundens behov. Du kommer arbeta såväl självständigt som tillhöra ett team bestående av andra säljare samt ha kontakt med andra avdelningar så som inköp, lager och ekonomi.

Du kommer ansvara för prispförhandlingar, offerering, avtalstecknande samt löpande uppföljning avseende både ekonomiska resultat samt kundtillfredsställelse.

Du vill, och jobbar mot samma mål som dina kollegor vilket är viktigt både för företaget men också för våra kunder.

Din bakgrund samt erfarenhet

Du är en erfaren säljare, gärna med teknisk inriktning

Erfarenhet av stål och framför allt rör är meriterande

God kontaktknytare som visar intresse för kunden och på så sätt kan se kundens behov

Du är resultatorienterad och ser möjligheter istället för problem

Du har körkort (B) och har möjlighet att besöka kunder obehindrat

Då personlighet och erfarenhet är viktig i rekrytering är vi flexibla vad gäller placeringsort/kontor

Om Broson Steel

Broson Steel är specialister på produkter och tjänster gällande svetsade stålrör, konstruktionsrör och kallformade profiler. Våra produkter påträffas i de mest skilda sammanhang, branscher och användningsområden. Varhelst du rör dig i det vardagliga livet så finns stålkomponenter av olika slag som fyller en viktig funktion.

Det kan handla om butiksinredning, lyft- och transporthjälp, viltstängsel, möbler, fordons- och maskindetaljer, rack samt maskinskydd på arbetsplatser med mera.

Huvudkontoret är beläget i Vårgårda medan lager och bearbetning finns i Göteborg.

Försäljningskontor finns i Vårgårda och Västerås.

Sverige och Norge är huvudmarknader, men viss export förekommer även till länder i övriga norra Europa.

Är du vår nya säljare, skicka ditt CV samt personligabrev till Fredrik Jonsson

Intervjuer sker löpande

Fredrik.Jonsson@broson.se

0709-347474